

Inside Sales Representative (M/V)

40 uur per week (1,0 fte)

Illuxtron volgt wereldwijde LED-technologie op de voet en gaat verder: we dragen eigen innovatieve oplossingen aan, toegesneden op individuele wensen. Als geen ander weten wij dat flexibele en kosteneffectieve producten nodig zijn om in te kunnen spelen op de snel veranderende productmix en volume-eisen in de verlichtingsindustrie. Met ons team zorgen wij ervoor dat onze kwalitatief hoogwaardige producten door heel Europa en daarbuiten verdeeld worden; doorgaans vanuit onze vestiging in Vlissingen.

Ter versterking van ons Salesteam zijn we op zoek naar een **Inside Sales Representative**.

Als Inside Sales Representative ben je intermediair tussen klant, distributeurs en de buitendienst. Je biedt commerciële ondersteuning en zorgt onder andere voor het vastleggen van verkooporders en offertes. Hierbij gaat het om zowel het invoeren en bevestigen van orders en offertes als het verwerken van eventuele mutaties. Daarbij ben je samen met de Area Sales Managers verantwoordelijk voor een passende productkeuze en het zoeken naar technische oplossingen ten behoeve van klanten.

Taken:

- Het bieden van commerciële ondersteuning aan klanten;
- Het invoeren en bevestigen van verkooporders en/of offertes voor klanten, in nauw overleg met de afdelingen planning, R&D en Inkoop;
- Telefonisch adviseren van klanten, voornamelijk in Engels- en Duitstalige landen;
- Telefonisch aanspreekpunt van onze klanten;
- Het onderhouden van het klantenbestand in nauwe samenwerking met de Area Sales Managers;
- Het ondersteunen van collega's met voorkomende werkzaamheden binnen het werkgebied.

Je beschikt over:

- Hbo werk- en denkniveau in een commerciële/technische richting;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;
- Beheersing van andere vreemde talen als Duits en Frans is een pre;
- Inzicht in de werking van de verlichtingsmarkt is een pre;
- Ervaring met ERP-systemen, bij voorkeur Exact Globe met Synergy;
- Kennis van en ervaring met MS Office (Outlook, Word en Excel);
- Relevante werkervaring op het gebied van commercie en techniek;
- Minimaal twee jaar werkervaring in een soortgelijke functie.

Dit ben jij:

- Je werkt accuraat en kwaliteitsgericht;
- Je bent stressbestendig en flexibel;
- Je bent gedreven, enthousiast en energiek;
- Je bent commercieel vaardig;
- Je hebt inzicht in procesmatig werken;
- Je beschikt over sterke contactuele vaardigheden;
- Je bent goed in staat om zowel in teamverband als zelfstandig te werken;
- Je werkt klant- en servicegericht ter bevordering van de verkoopresultaten;
- Je beschikt over technisch inzicht en bent in staat om technische informatie over te brengen naar de klant.

Wij bieden:

- Een verantwoordelijke, uitdagende en veelzijdige functie;
- Ruimte om jezelf verder te ontwikkelen;
- Goede arbeidsvoorwaarden.

Ben jij degene die wij zoeken? Overtuig ons! Stuur je motivatiebrief en jouw CV voor 10 augustus 2019 naar hr@illuxtron.com.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.